## 授業情報/Class Information

## 科目一覧へ戻る/Return to the Course List

2021/05/17 現在/As of 2021/05/17

- 基本情報/Basic Information
- <u>詳細情報/Detailed Information</u>
- 授業計画詳細情報/Class Schedule Details

## 基本情報/Basic Information

開講科目名 /Course	全学総合講座(社会を生き抜くセルフブランディング II )/INTERDEPARTMENTAL LECTURES(SELF-BRANDING TO SURVIVE IN SOCIETY II)	
開講所属 /Course Offered by	大学全カリ総合科目/	
ターム・学期 /Term・Semester	2021年度/2021 Academic Year 秋学期/FALL SEMESTER	
曜限 /Day, Period	木2/Thu 2	
開講区分 /semester offered	秋学期/Fall	
単位数 /Credits	2.0	
学年 /Year	1,2,3,4	
主担当教員 /Main Instructor	有吉 秀樹	

## 担当教員情報/Instructor Information

教員名 /Instructor	教員所属名 /Affiliation
有吉 秀樹	経営学科/MANAGEMENT
授業の目的・内容 <b>グCourse Objectives</b>	議歴の目的は、さまざまな業界の第一線で活躍する社会人の方々の週替わりの講話を聴く中で、将来求められる社会人像を探り、そのために限られたキャンパスライフをどのように過ごすかを考えることにある。大学生活は高校までの延長ではない。社会への入り口であり、自ら問題を発見する力を養成する場でもある。自らの地を持ち、目的意識を持って学生生活に臨むか否かは、その後の人生を大きく分けることとなろう。この講座が、大学生活をいかにして送るべきかを考えるきっかけてなってくれれば、これに勝る喜びはない。講師には講座趣旨を踏まえ、社会人の母線から将来をにらんでどのような学生生活を送るべきか、その心構えを中心に説いてもらう。学生生活を始めたばかりの1年生を中心的な受講対象として想定しているが、現在の自らの生活に方向性を見失いかけているのであれば、2年生以上の受講も歓迎する。
	コロナウイルス感染防止に十分配慮しつつ、本講座は人数を180名と定員の6割 間度に絞り、対面形式で行う(録画配信等は一切行わない。ただし、コロナウイル
,	の蔓延状況によっては対面からZoom等に切り替わることもあり得る)。 初回から外部講師による講話が行われることもあるので、単位登録を希望する学

	生は必ず初回から出席すること。 ・学外の方を迎えての講義である以上、礼節と緊張感をもって臨むこと。原則として講義開始10分以降の入退室は不可。また、講話内容をSNS等で拡散することはけっして行ってはならない。 ・学期の終盤に確認課題を実施する予定である。		
事前・事後学修の内容 /Before After Study	・事前に該当講師が執筆した教科書中の章を熟読するなど、主体的・能動的に講義に参加することを強く望む。 ・学期の終盤に予定されている確認課題では、教科書からも出題がある。学期初めから購入し、講義と合わせて学習することが望ましい。		
	書籍名 自分の「軸」を作る セルフブランディング /Title 験に学ぶ戦略的キャリアの形成		
	著者 /Author name	有吉秀樹編著	
テキスト1 /Textbooks1	出版社 /Publisher	中央経済社	
	ISBN ∕ISBN		
	その他(任意) /other		
	書籍名 /Title		
	著者 /Author name		
テキスト2 /Textbooks2	出版社 /Publisher		
	ISBN /ISBN		
	その他(任意) /other		
	書籍名 /Title		
	著者 /Author name		
テキスト3 /Textbooks3	出版社 /Publisher		
	ISBN /ISBN		
	────────────────────────────────────		
参考文献等1 /References1	書籍名/サイト名 /Title		
	著者  / Author name		
	出版社/URL /Publisher		
	ISBN /ISBN		
	その他(任意)		

	∕other	
	書籍名/サイト名	
	∕Title	
	著者	
	/Author name	
参考文献等2	出版社/URL	
/References2	∕ Publisher	
	ISBN	
	/ISBN	
	その他(任意)	
	∕other	
	書籍名/サイト名	
	/Title	
	著者	
	/Author name	
参考文献等3	出版社/URL	
/References3	/Publisher	
	ISBN	
	/ISBN	
	その他(任意)	
	∕other	
===/==->-	3回以上欠席した者は学期の終盤に	- 予定されている確認課題の受験を認めない(仮
評価方法 /Evaluation	に受験したとしても採占対象としない)	
/ Evaluation	確認課題100%	
関連科目		
/Related Subjects		
備考	テキスト: 有吉秀樹編著 『自分の「軸」を作る セルフブランディング〜経験に学	
/ Notes	ぶ戦略的キャリアの形成』 中央経済社 を使用する。	
到達目標	身近な難問や関心を学問に結び付け、現代社会に必要な教養を習得する動機づけと	
/Learning Goal	し、将来、様々な知的領域を探求で	できるようにする。 
同 探樂計画 (主頭4	(型字) 「四半の中な	事前,東後学校の内容

回 /Time	授業計画(主題の設定) /Class schedule	授業の内容 /Contents of class	事前・事後学修の内容 /Before After Study
1	ガイダンス及び受講上の注意、外 部講師による講話«講師未定»	コーディネータによるオリエンテ ーション後、講義スタート。	
2	外部講師による講話<外部講師 (大手総合電機メーカー 広報部 門)>	立教大学卒業後、大手都市銀行に 勤務。早稲田大学MBA を経て現 職。財務戦略、ブランド戦略、経 営戦略に精通。自身のキャリを棚 卸し、自らのブランド化のための 方策について講義する。	
3	外部講師による講話<仁平大祐 (楽天株式会社)>	上智大学卒業後、一橋大学MBAに 進学。戦略と管理会計を中心に学 ぶ。管理会計のスペシャリストと して外資系企業を中心に渡り歩 き、現在に至る。自らの送った時 間の意義をしっかり問い直すこと の大切さを講義する。	
4	外部講師による講話 < 佐藤 孝治 (株式会社ジョブウェブ 代表取締 役) >	早稲田大学卒業後アクセンチュア に入社。学生と企業の真のマッチ ングを目指して就活サイトジョブ	

		ウェブを開始。後に法人化し現在 に至る。就職活動という時点にフ ォーカスしたセルフブランディン グについて講義する。	
5	外部講師による講話<上吹越 正 (川重商事株式会社 取締役) >	アジアを中心とする海外拠点の構築に奔走。本部長時代に早稲田大学MBA修了。現在はボードメンバーとして経営に参画。セルフブランディングのための手法として自身の強みや弱みを考察することの重要性を講義する。	
6	外部講師による講話<外部講師 (大手衣料品メーカー勤務)>	本学経済学部卒業生。大学卒業後、衣料品メーカーにて海外店を含む店舗運営に従事。自身の経験を踏まえ、周囲を巻き込み、協力を得られるためのセルフブランディングの在り方について講義する。	
7	外部講師による講話<外部講師 (大手地方銀行勤務)>	本学経済学部卒業生。大学卒業後、株式会社群馬銀行にて若手ながら高い営業成績を誇り、社内で数多くの表彰を受ける。ファーストキャリアでのマインドの持ち方やそれにつながる大学生活の送り方について講義する。	
8	外部講師による講話<王 春生(東 悟コンサルティング株式会社 代表 取締役)>	早稲田大学MBA修了。同社を設立 し、中国人技術者の日本への派遣 事業など、日中両国を股にかけて 活躍。その経験を活かし、国籍の 違う者同士のお互いに対する理解 とセルフブランディングの関係性 について講義する。	
9	外部講師による講話<井上 靖(税 理法人アガット 代表社員 税理士) >	中央大学卒業後、プリマハムに勤務後、資格の道に転身。自身の半生を棚卸しながら、セルフブランディングの有無が人生の岐路での意思決定に与える影響について講義する。	
10	外部講師による講話<外部講師 (大手たばこメーカー勤務)>	本学経済学部卒業。住設機器卸売 企業に勤務しトップクラスの営業 成績を上げる。現職にて加熱式タ バコの企画販売に従事。転職の経 験と過去の実績を踏まえ、セカン ドキャリを見据えた自分磨きの必 要性を講義する。	
11	外部講師による講話<小出 浩平 (ワタミ株式会社 執行役員)>	戸田建設、ミスミを経て、ワタミの農業事業、環境事業を陣頭に立って指揮。常に企業トップから請われて転職した経験を基に、社会から必要とされる人材となるためのセルフブラディングの必要性について講義する。	
12	外部講師による講話<外部講師 (大手システムインテグレーター 総務部) >	システムインテグレーターにて営業、人事、広報に従事。ソリューション営業や人事採用担当面接官	

		の経験をもとに仕事を単にお金を 稼ぐ手段としてではなく自己を成 長させるツールとして捉えること の重要性を講義する。	
13	外部講師による講話<講師未定>	講座趣旨に見合った適正な講師を 招聘予定	
14	外部講師による講話<講師未定>、	講座趣旨に見合った適正な講師を 招聘予定	

科目一覧へ戻る/Return to the Course List